



『ラショナル』課題解決研修のご案内

『ラショナル思考』は、課題解決を効率化する思考技術です。

【研修効果】 4つの分析をダイナミックに展開することで、
実行段階における**意思決定効率を10%UP!**



現状分析 (SA) 重要度、緊急度、拡大傾向
◆課題を明確にし優先順位を設定する

原因分析 (PA) 発生事象、比較対象
◆過去の現象や問題の原因を究明する

決定分析 (DA) 期待成果、制約条件
◆目的に対して選択肢を選定、又は策定する

リスク分析 (RA) 発生確率、影響度
◆実施に際し起こりえるまずい現象への対応策を予め策定する

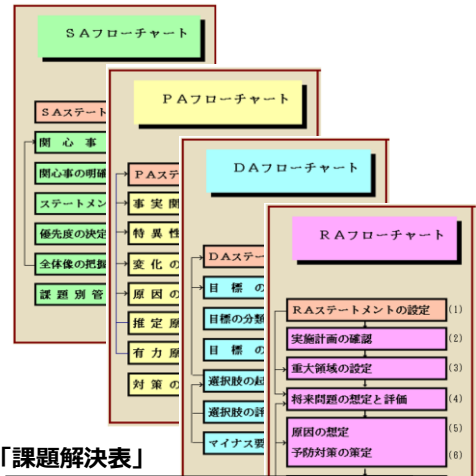
◆課題事例

- ①事業計画の課題設定
- ②売上不振の原因究明と対策策定
- ③集客強化の為の対策策定
- ④新商品開発に関するリスク分析
- ⑤支店開設場所の選定
- ⑥人材不足対策の策定

◆研修カリキュラム

- ①ラショナル思考技術の概要
- ②4つの分析の解説
- ③課題解決表の事例解説
- ④課題解決表の演習

※「課題解決表」進呈



「課題解決表」

問題	原因	対策	進捗	備考
1. 売上が減少している	競合の価格競争が激しい	価格競争を回避し、差別化を図る		
2. 新規顧客の獲得が難しい	認知度が低い	認知度を高めるための広告を出す		
3. 人材不足による業務の遅延	採用が難しい	採用活動を強化し、人材を確保する		

申込書

FAX: 0852-35-5081

連絡先

携帯 : 090-3748-1327 大高

メール : otaka@csi-slab.com

申込日	平成 年 月 日	申込期日: 随時 (支払期日: 研修日の3営業日前)	※申込後に研修日調整で連絡します。メールアドレスと携帯を記載願います。	
研修日	平成 年 月 日 (09:00~17:00) (お申し出順)			
研修費用	12万円(税別)/人 別途講師1名分の交通宿泊費が必要	申請人数: 名	費用合計: 万円(税別)	
貴社名(メール)	(メール:)			
ご住所				
氏名		役職		
TEL/FAX	/	携帯		