

『住宅FP営業』オンラインセミナー

『住宅ローン金利』は上がる？

施主にどう話せば良い？

『安定集客と高契約率』の仕組み

来店5組/月、契約率40%！

★『施主向け』説明資料プレゼント
『気になる住宅ローン金利の話』

セミナー申込方法

☞『CSI総研』で検索！

株式会社CSI総合研究所



■こんな『悩み』ありませんか？

✓安定した集客の仕組みがない！

✓契約の効率が悪い！

■解決策『住宅FP営業』とは？

■効果

✓ホームページからの「来店予約」5件/月

✓契約率40%

■根拠

「3つの情報」をお客様に伝えることで、上記の悩みを解決します。

①「気になる」情報

②「個別相談」に導く情報

③「早期契約」に導く情報



■実現の方法

1. 「LINEの友だち追加」に誘導する仕組みで見込客を増やす。

2. 住宅資金や税金の概要と事例を収録したアニメ動画（全16話）をLINEで自動配信

※概要を見て疑問や不安が生じ、事例を見て自分の条件で確認したい思いが生じます。

3. 「ファン化」して個別相談に導くための「2つの情報」をLINEで随時配信。

4. 来店されたお客様に、金利、減税、贈与、年金、家賃の「リスク診断」シミュレーションを実施する。

※お客様がご自身で「早期契約のメリット」に気付かれます。



※マイホームは高額商品であるため、「気になること」は解決しておきたい思いがあります。

安全で素敵な家を作り、信頼できる相談員がいることが伝われば、相談に訪れます。

●動画 7分でわかる『住宅FP営業』

●オンラインセミナー案内『住宅FP営業』

